

## Referenten



### Michael Ludwig

Michael Ludwig gründete 1999 gemeinsam mit Dr. Axel Kirsch und zwei weiteren Partnern die Firma ALTATEC/CAMLOG. Von 2004 bis Ende 2019 war er Geschäftsführer der CAMLOG Vertriebs GmbH und Mitglied der Camlog Gesamtgeschäftsleitung. Während dieser Zeit entwickelte er das Unternehmen vom kleinen Start-up zu einem der Marktführer in der D-A-CH-Region und trug maßgeblich zum Erfolg des CAMLOG® Implantatsystems bei.

Er kennt die Herausforderungen im Dentalmarkt und hat ein Gespür dafür entwickelt, sich auf die richtigen Themen zu fokussieren und das Unternehmen darauf auszurichten. Seit 2020 ist er als Berater der Global Dental Surgical Group von Henry Schein tätig.

Im März 2019 wurde Michael Ludwig als Mitglied in den Senat der Wirtschaft Deutschland und Europa berufen.



### Dr. Frank Halter

Dr. Frank Halter hat viele Nachfolgeprozesse von Klein- und Kleinunternehmen begleitet und kennt die klassischen Fallstricke. Auf seinen Erfahrungen beruht das von ihm entwickelte St. Galler Nachfolge-Modell, ein Rahmenkonzept für eine ganzheitliche Unternehmensnachfolge.

Er ist Gründer und Inhaber von St. Galler Nachfolge sowie Mitgründer und Research-Fellows des Center for Family Business der Universität St. Gallen (CFB-HSG) und Lehrbeauftragter an der Universität St. Gallen.

www.sgnafo.ch

In Zusammenarbeit mit:



Jetzt online anmelden unter:

**10%  
Rabatt**

auf den Kurspreis bei  
Online-Anmeldung

[www.camlog.de/businessclub](http://www.camlog.de/businessclub)

Oder per E-Mail an:  
[svnja.schmollack@camlog.com](mailto:svnja.schmollack@camlog.com)

Auf der Basis der Allgemeinen Geschäftsbedingungen der CAMLOG Vertriebs GmbH, Wimsheim, melde ich mich / melden wir uns zu folgendem Fortbildungskurs an:

19. November 2021, Hamburg  
VDAVNO210009927

Bitte tragen Sie hier Ihre Camlog Kundennummer ein:

Teilnehmer (Vorname / Name)

E-Mail

Weiterer Teilnehmer (Vorname / Name)

**Einwilligungserklärung**

Ich bin damit einverstanden, von der CAMLOG Vertriebs GmbH und der CAMLOG Biotechnologies GmbH über Veranstaltungen, Produkte, Dienstleistungen und Kundenzufriedenheitsbefragungen telefonisch, postalisch, per E-Mail und E-Mail-Newsletter kontaktiert zu werden. Diese Einwilligung kann ich jederzeit mit Wirkung für die Zukunft per Fax an +49 (0) 800 9445-000 oder per E-Mail an [marketing.de@camlog.com](mailto:marketing.de@camlog.com) widerrufen. Ihre Daten werden gemäß der Datenschutzverordnung verarbeitet. Weitere Informationen finden Sie unter [www.camlog.de/datenschutz](http://www.camlog.de/datenschutz).

Datum / Unterschrift

Absender / Stempel



Die AGB finden Sie unter [www.camlog.de/agb](http://www.camlog.de/agb) · Änderungen vorbehalten · E-0278-FLY-DE-00-052021

## CAMLOG BUSINESS CLUB

Vortrag mit „Speeddating“  
für Praxisübernehmer und -abgeber  
19. November 2021, Hamburg

**4**

Punkte

### Referenten

Michael Ludwig  
Dr. Frank Halter

a perfect fit

camlog



## Sehr geehrte Damen und Herren,

die Dentalbranche wird aktuell geprägt von einem Generationswechsel: Viele Zahnarztpraxen werden in den nächsten Jahren aus Altersgründen übergeben. Die Unternehmensnachfolge bietet Chancen, birgt aber auch Herausforderungen.

Für den Praxisübernehmer ist der Weg in die Selbstständigkeit ein großer Schritt. Nur mit den notwendigen Kompetenzen und unternehmerischem Wissen kann die Niederlassung langfristig erfolgreich sein. Eine entscheidende Rolle spielen dabei vor allem eine nachhaltige und gute Unternehmensführung sowie ein strategischer Weitblick. Der Praxisabgeber hingegen muss loslassen und den richtigen Zeitpunkt finden, um sich aus dem operativen Geschäft zurückzuziehen.

Beides, die Praxisübergabe und -übernahme, muss in vielerlei Hinsicht gut vorbereitet sein. Unsere beiden Referenten geben Ihnen beim CAMLOG BUSINESS CLUB Denkanstöße und das nötige Handwerkszeug für eine gelungene und generationsübergreifende Unternehmensführung. Michael Ludwig reflektiert in seinem Vortrag die Camlog Erfolgsstory. Für einen nachhaltigen Erfolg stehen für ihn vor allem die Mitarbeitenden im Mittelpunkt. Er gibt Ihnen einige inspirierende Impulse und macht mit seinen Beispielen Mut zur Veränderung. Dr. Frank Halter analysiert die aktuelle Nachfolgesituation im Dentalmarkt und zeigt anhand des St. Galler Nachfolge-Modells, wie Übergabe und Übernahme gelingen.

Im Anschluss bleibt beim gemeinsamen Abendessen ausreichend Zeit für vertiefende Gespräche. Michael Ludwig und Dr. Frank Halter sowie einer unserer Geschäftsführer der CAMLOG Vertriebs GmbH stellen sich Ihren Fragen und teilen mit Ihnen ihre persönlichen Erfahrungen. Nutzen Sie diese exklusive Gelegenheit, sich auszutauschen, zu netzwerken und relevante Kontakte zu knüpfen.

**Die eigene Erfolgsgeschichte beginnt immer mit einem Blick in die Zukunft. Packen Sie es jetzt gemeinsam mit uns an!**

Ihr Camlog Team



## Programm

15.00 Uhr

### Begrüßung und Einführung

15.15 Uhr

### Vortrag

#### In jedem Unternehmen steckt ein noch besseres.

Michael Ludwig

- Unternehmenserfolg durch Unternehmenskultur
- Mut zur Veränderung: Die alte Welt geht, die neue Welt kommt.
- Wer die Generation Z nicht kapiert, verliert.
- Unternehmensnachfolge und -übernahme gelassen meistern

16.15 Uhr Pause

16.45 Uhr

### Vortrag

#### Bereit für den Nachfolgeprozess?

Dr. Frank Halter

- Die aktuelle Nachfolgesituation im Dentalmarkt
- Die Unternehmensnachfolge als unternehmerische und strategische Aufgabe: Erfahrungen aus Forschung und Praxis
- Das St. Galler Nachfolge-Modell

18.30 Uhr

### Diskussion und Fragen

19.00 Uhr

### Abendessen mit Genuss und Diskussion

Tauschen Sie sich beim gemeinsamen Abendessen in Form eines „Speeddatings“ mit den Referenten sowie einem der Camlog Geschäftsführer aus.



## Informationen

### Veranstaltungsort

SIDE Design Hotel Hamburg  
Drehbahn 49  
20354 Hamburg

### Termin

Freitag, 19. November 2021, 15.00–18.45 Uhr  
19.00 Uhr Exklusives Abendessen in der Sky Lounge im Hotel

### Teilnehmer

Max. 30 Personen

### Bitte melden Sie sich frühzeitig an.

Für alle Teilnehmenden ist ein Platz beim anschließenden Abendessen mit Speeddating vorgesehen.

### Kurspreis

€ 199,- (zzgl. MwSt.) pro Person  
€ 299,- (zzgl. MwSt.) pro Team (Übernehmer und Abgeber)  
Der Kurspreis beinhaltet die Verpflegung während der Veranstaltung sowie das Abendessen. Die Rechnung erhalten Sie ca. 3 Wochen vor der Veranstaltung.

### Hotelempfehlung

Im SIDE Design Hotel Hamburg haben wir für Sie unter dem Stichwort „CAMLOG BUSINESS CLUB“ ein Zimmerkontingent reserviert. Bitte buchen Sie direkt und beachten Sie, dass die Option nach dem 24. September 2021 ausläuft. Ab diesem Zeitpunkt kann keine Garantie mehr auf Verfügbarkeit und Preis gegeben werden.

SIDE Design Hotel Hamburg  
Drehbahn 49  
20354 Hamburg  
Tel. 040 30 99 90  
info@side-hamburg.de  
€ 170,- inkl. MwSt. und Frühstück im Einzelzimmer

### Bei Fragen zur Anmeldung wenden Sie sich bitte an

CAMLOG Vertriebs GmbH  
Svenja Schmollack  
Tel. 07044 9445-651  
Fax 07044 9445-11651  
svenja.schmollack@camlog.com  
Maybachstraße 5  
71299 Wimsheim

\* Unsere Veranstaltungen finden unter Einhaltung der aktuell gültigen Hygienerichtlinie der CAMLOG Vertriebs GmbH statt.

Fortbildung?  
Aber sicher!\*